

# Ideas de éxito para un negocio online

Inspírate con esta selección de ideas rentables

UNA VIDA **ONLINE**



En esta guía encontrarás una selección de distintas ideas y formas de monetización que han logrado convertirse en negocios digitales de éxito.

Unas son totalmente pasivas y otras requieren un trabajo activo, pero todas siguen un patrón:

## **Su autor aprovechó sus conocimientos y se especializó en una audiencia**

En cualquier caso, espero que te sirvan como reflexión e inspiración para tu próximo proyecto.

IDEAS DE ÉXITO PARA UN NEGOCIO ONLINE

# ÍNDICE DE CONTENIDOS

Ecommerce .....	1
Vender infoproductos .....	5
Crear una audiencia .....	9
Google Adsense .....	11
SEO local .....	14
Web de afiliación .....	16
Monetizar una aplicación .....	18
Vender un curso online .....	20
Vender un ebook .....	22
Servicios basados en reseñas .....	23
Redacción de textos .....	24

Originalmente diseñadas para la fascitis plantar, su creador descubrió que también podía usarlas para solucionar una necesidad en algunas personas que desean ser más altas.

De esta forma, **posicionó el mismo producto para solucionar otro problema en una audiencia distinta**. Así logró lanzar un negocio de éxito sin tener que innovar en el producto.

Este es un ejemplo de la importancia de identificar un problema o necesidad no cubierta en el mercado, y buscar soluciones alternativas que ya se estén usando en otros sectores.

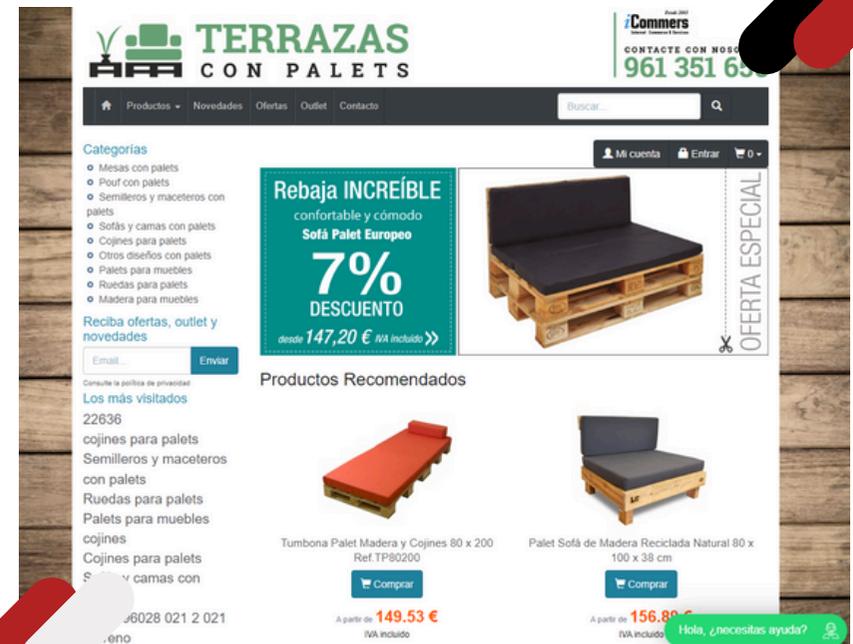


El *dropshipping* es un sistema de *e-commerce* que **descarga a la tienda online de la responsabilidad e inversión de gestionar un stock y realizar los envíos.**

No es fácil identificar qué tiendas online usan *dropshipping*, pero [terrazasconpalets.com](http://terrazasconpalets.com) es una de ellas.

A pesar de tener poca antigüedad, se está posicionando para un nicho muy concreto: los muebles hechos con palets para terrazas o jardín.

El éxito de este negocio reside en que, una vez montada y posicionada la web, **solo hay que integrar el sistema de recogida de pedidos con el fabricante** para que él se ocupe de todo el resto.



Otro ejemplo de la importancia de **solucionar una necesidad concreta**. Incluso si es tuya.

A la creadora de este negocio, una mujer australiana, se le cayó el Kindle encima de la cabeza de su hijo mientras estaba amamantándolo.

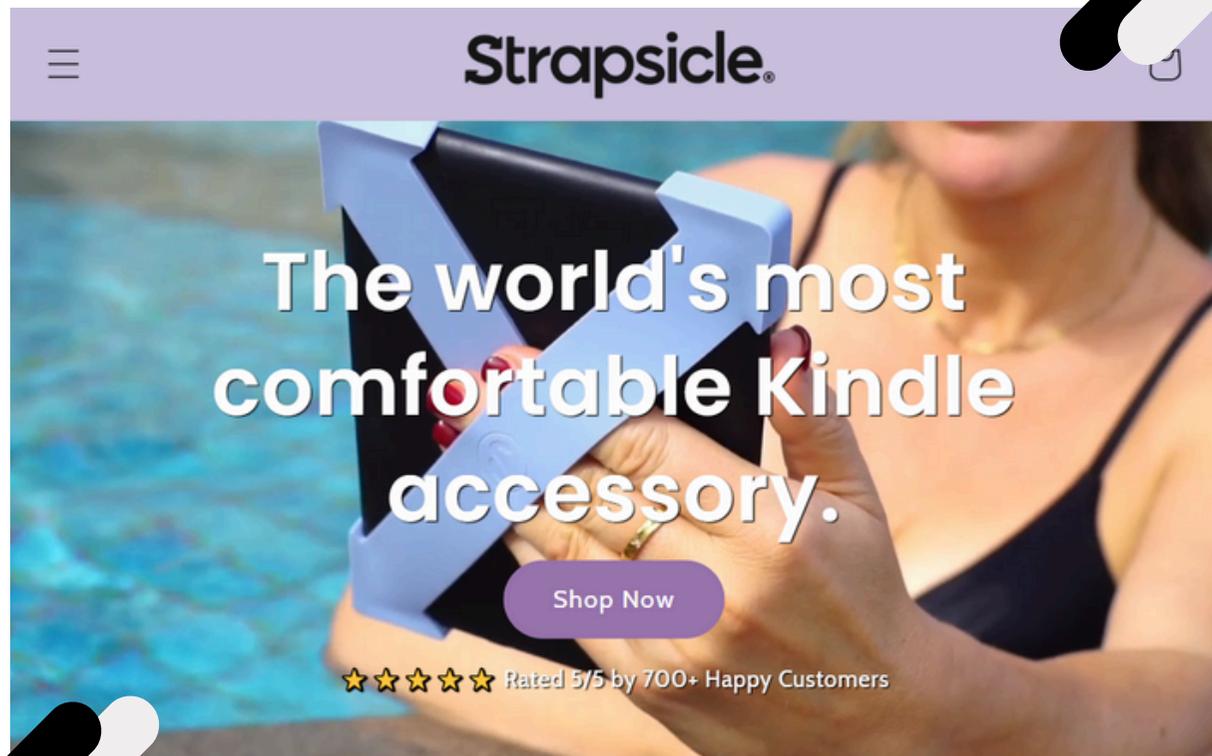
Una vez logró apaciguar al niño, pensó que no podía ser la única a la que le hubiera pasado algo así.

De ahí nació su idea de crear un sistema de sujeción cómodo y seguro que permitiera leer en el Kindle con una sola mano.



En 2022 fundó [Strapsicle](#), una web donde venden sujeciones de silicona para Kindle.

Actualmente, factura más de 50.000 dólares al mes. Vende a través de Amazon y su propia web y genera tráfico con el marketing de afiliados y colaboraciones con microinfluencers en TikTok e Instagram.



¿Qué clase de credibilidad tendría si no pudiera mostrarte mi propio caso de éxito?

De pequeño fui un chico tímido e inseguro, así que **yo mismo formé parte de ese público que luego querría ayudar.**

Mi formación es científica, así que me puse a leer decenas de libros científicos sobre psicología social y emocional para superar mis miedos y aprender a relacionarme mejor con los demás.



Como conseguí buenos resultados, al cabo de unos años creé un proyecto digital ([habilidadsocial.com](http://habilidadsocial.com)) para ofrecer mi solución (estrategias avaladas por la ciencia para mejorar las habilidades sociales) al problema de esa audiencia (personas tímidas e introvertidas).

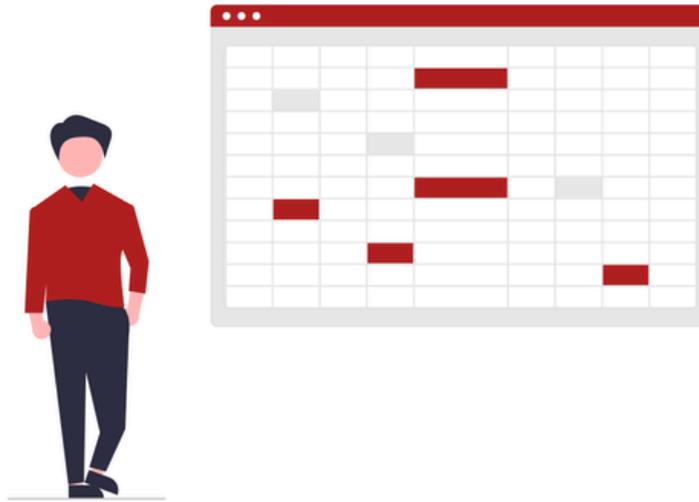
La moraleja aquí es que probablemente tú mismo hayas formado parte de una **audiencia con un problema concreto** en varios momentos de tu vida.

Seguramente lo terminaste solucionando o mejorando de alguna forma, así que **identifica lo que hiciste, estructúralo y véndelo**.



Otro ejemplo del clásico negocio basado en especializarse, **convertirse en una autoridad** y ganar dinero con infoproductos.

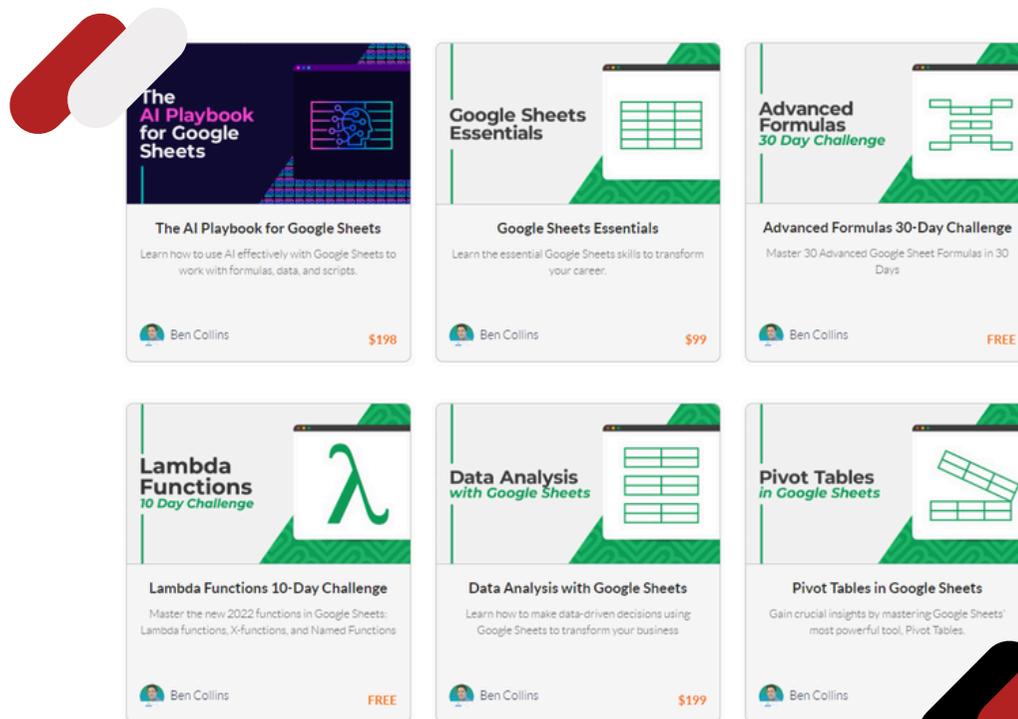
El creador comenzó su carrera profesional como analista de datos. Como se le daba bien, empezó a publicar contenido formativo sobre varios tipos de software: Excel, Visual Basic, Sheets, etc.



Dos años después, decidió apostar por Google Sheets y todo cambió.

La gente empezó a considerarle un **experto** y, en consecuencia, Google le compensó dando visibilidad a sus contenidos, lo que le ha generado mucho **tráfico orgánico** a lo largo del tiempo.

Actualmente, su negocio factura 6 cifras al año de forma muy pasiva, principalmente con la **venta de cursos** pero también con **afiliación y vendiendo leads** a consultoras.

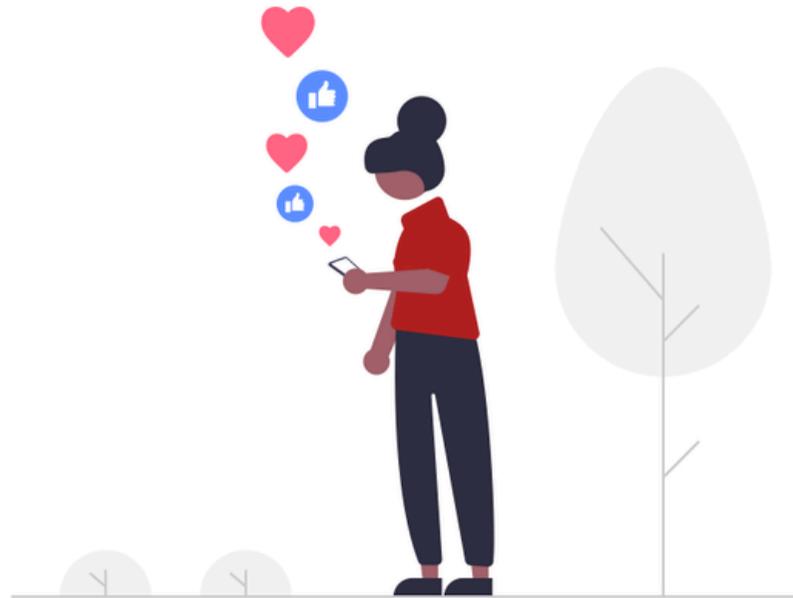


# DAMON DOMINIQUE

## CREAR UNA AUDIENCIA

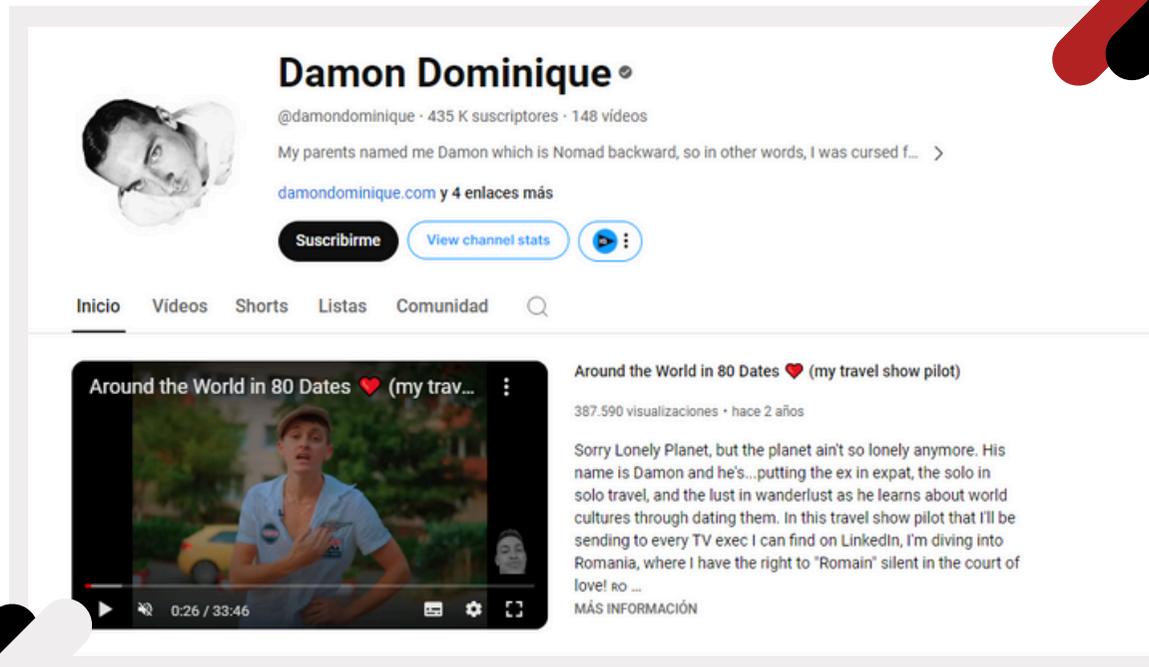
A veces ni siquiera es necesario tener una idea de lo que vas a vender. Tan solo tienes que empezar a **publicar contenidos para construir una audiencia.**

Si creas una audiencia y conectas con ella, probablemente te comprarán encantados lo que vendas —aunque haya opciones mucho más baratas.



Un ejemplo es [Damon Dominique](#), un YouTuber de viajes con más de 400.000 suscriptores. Lo realmente llamativo es que ha facturado más de un millón de dólares con su curso de francés.

Te recuerdo que en el mercado de la formación de idiomas sobran los recursos baratos o gratuitos como Duolingo. Pero la **conexión con su audiencia** ha provocado que más de 5.000 personas confíen en él y compren su curso para aprender francés. A pesar de no haber ejercido nunca de profesor.



Este es un ejemplo de que puedes crear un negocio digital a partir de prácticamente cualquier cosa que se te dé bien siempre que sepas **comunicar qué problema resuelves**.

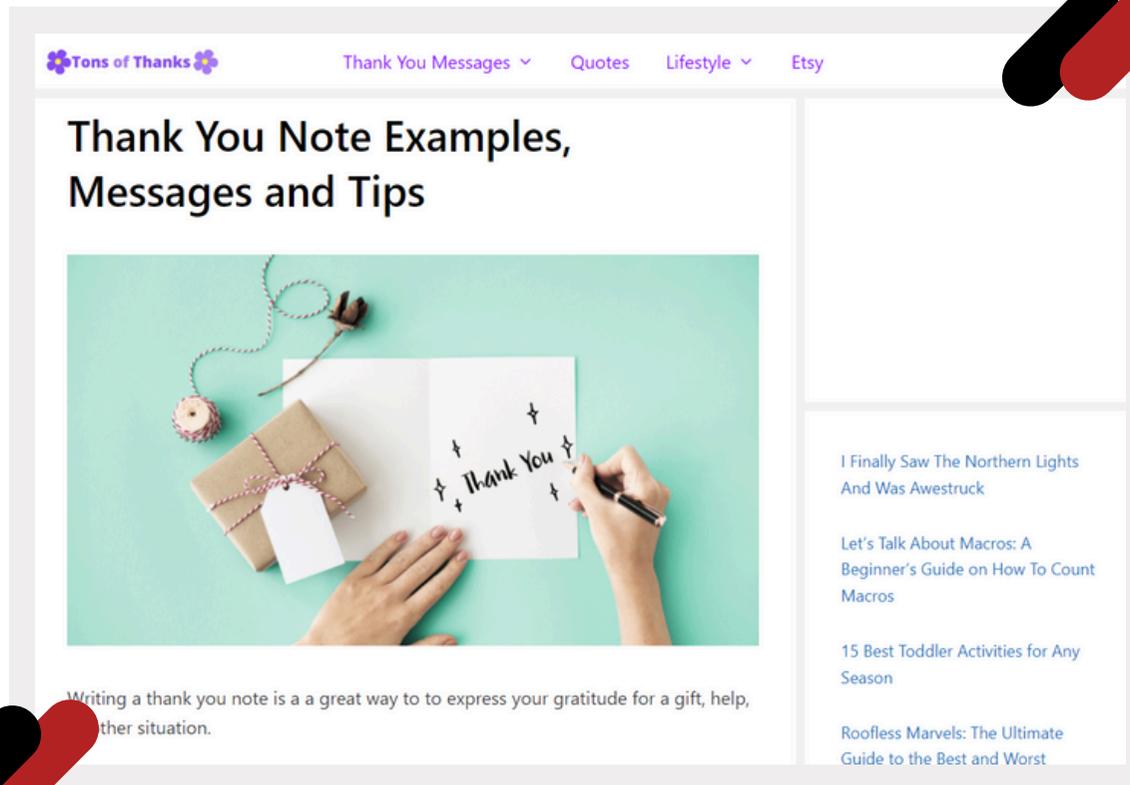
Heidi Bender es la creadora de [Tons of Thanks](#), una web que desde 2014 ayuda a la gente a escribir notas de agradecimiento.

Antes de empezar su proyecto, una de las ideas que seleccionó fue escribir notas de agradecimiento. Su madre le había enseñado de pequeña y Heidi continuó haciéndolo con los años.



Para validar su idea, investigó y encontró webs que ya ayudaban a escribir notas de este tipo. **Había mercado**. Sin embargo, muchas de las notas que mostraban eran **demasiado genéricas**.

Ahí encontró su oportunidad. Actualmente, su web recibe millones de visitas al año y factura un promedio de 8.700\$ al mes con **publicidad**.



La forma más directa y sencilla de crear un pequeño negocio online que genere dinero es publicar contenidos en una página web y monetizarlos con **publicidad**.

La web [aprendergratis.es](http://aprendergratis.es) es un perfecto ejemplo de que para tener éxito **solo necesitas una buena idea**.

Simplemente aprovecha la información sobre cursos gratuitos que ya existe en internet (como los de Coursera) y la republica de forma más atractiva para el usuario. ¡Brillante!

Así consigue atraer miles de visitas al día y facturar cerca de 2.000 euros al mes con publicidad AdSense.



APRENDERGRATIS.ES

Buscar curso de...

CURSOS DE IDIOMAS CURSOS ONLINE + SALUD, ENFERMERÍA Y FARMACIA CURSOS UNIVERSITARIOS GRATUITOS

**Más de 3800 cursos gratuitos recopilados:**

Aprender Gratis es una plataforma de enseñanza virtual que desde 2015 agrega cursos, tutoriales, guías y manuales. Encuentra nuevos cursos para formación online a diario; el equipo revisa y publica cada día para que puedas aprender en línea por tu cuenta.

Nuestra comunidad cuenta ya con más de 150 mil usuarios, [únete](#) para ser el primero en conocer nuevos cursos.

El material que seleccionamos pertenece a universidades que ofrecen sus cursos en abierto, los llamados *moocs*, formación gratuita de empresas y otros recursos de la Administración.

Entre los cursos recopilados; más de 500 cursos de diferentes idiomas donde podrás aprender inglés, francés, alemán o coreano, recursos de enseñanza virtual para maestros y docentes, cursos sobre Ciencias o materiales y cursos gratuitos para el sector de Sanitario, Enfermería o Farmacia.

**Cursos recomendados más visitados:**

1. Recopilatorio de 140 Cursos de Inglés con videos, tests y certificaciones
2. Cursos de Marketing Digital para realizar campañas, afiliación y todo sobre ventas online.
3. Cursos gratuitos de Excel – desde Excel básico a especialidades contables, macros y fórmulas

CURSOS UNIVERSITARIOS GRATUITOS

UAB Universidad del Rosario

Si tienes un problema, es probable que más gente también lo tenga. Así que pregúntate si lo podrías convertir en un negocio.

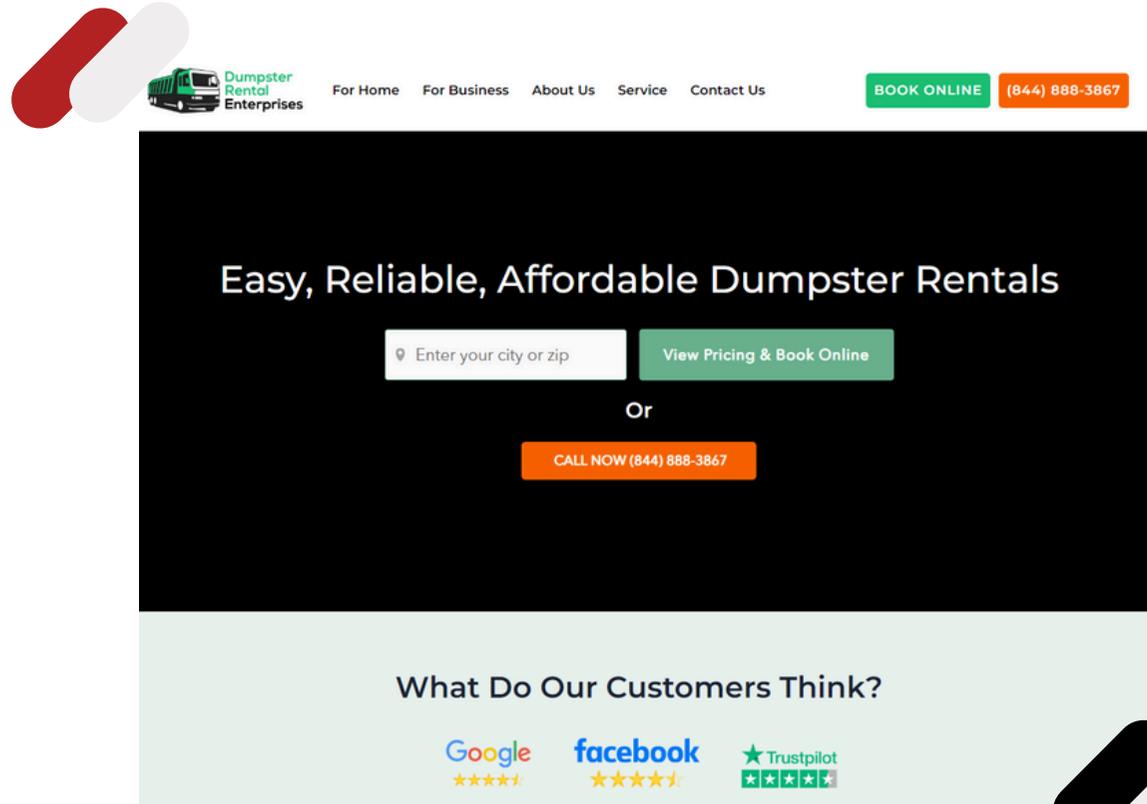
El creador de [este negocio](#) también empezó con un problema. Necesitaba alquilar un contenedor de basura para su casa.

Al no encontrar ningún directorio de proveedores, vió la oportunidad. Así que contactó con uno y le compró una lista de correo de otros proveedores.



Luego, creó una web para **captar leads de potenciales clientes**. Los usuarios introducen su código postal y él reenvía la información a los proveedores de esa zona a cambio de una comisión.

En el segundo año, lan facturó 2,1 millones de dólares con un negocio que prácticamente funciona en **piloto automático**.



1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

23

24

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

41

42

43

44

45

46

47

48

49

50

51

52

53

54

55

56

57

58

59

60

61

62

63

64

65

66

67

68

69

70

71

72

73

74

75

76

77

78

79

80

81

82

83

84

85

86

87

88

89

90

91

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

121

122

123

124

125

126

127

128

129

130

131

132

133

134

135

136

137

138

139

140

141

142

143

144

145

146

147

148

149

150

151

152

153

154

155

156

157

158

159

160

161

162

163

164

165

166

167

168

169

170

171

172

173

174

175

176

177

178

179

180

181

182

183

184

185

186

187

188

189

190

191

192

193

194

195

196

197

198

199

200

201

202

203

204

205

206

207

208

209

210

211

212

213

214

215

216

217

218

219

220

221

222

223

224

225

226

227

228

229

230

231

232

233

234

235

236

237

238

239

240

241

242

243

244

245

246

247

248

249

250

251

252

253

254

255

256

257

258

259

260

261

262

263

264

265

266

267

268

269

270

271

272

273

274

275

276

277

278

279

280

281

282

283

284

285

286

287

288

289

290

291

292

293

294

295

296

297

298

299

300

301

302

303

304

305

306

307

308

309

310

311

312

313

314

315

316

317

318

319

320

321

322

323

324

325

326

327

328

329

330

331

332

333

334

335

336

337

338

339

340

341

342

343

344

345

346

347

348

349

350

351

352

353

354

355

356

357

358

359

360

361

362

363

364

365

366

367

368

369

370

371

372

373

374

375

376

377

378

379

380

381

382

383

384

385

386

387

388

389

390

391

392

393

394

395

396

397

398

399

400

401

402

403

404

405

406

407

408

409

410

411

412

413

414

415

416

417

418

419

420

421

422

423

424

425

426

427

428

429

430

431

432

433

434

435

436

437

438

439

440

441

442

443

444

445

446

447

448

449

450

451

452

453

454

455

456

457

458

459

460

461

462

463

464

465

466

467

468

469

470

471

472

473

474

475

476

477

478

479

480

481

482

483

484

485

486

487

488

489

490

491

492

493

494

495

496

497

498

499

500

501

502

503

504

505

506

507

508

509

510

511

512

513

514

515

516

517

518

519

520

521

522

523

524

525

526

527

528

529

530

531

532

533

534

535

536

537

538

539

540

541

542

543

544

545

546

547

548

549

550

551

552

553

554

555

556

557

558

559

560

561

562

563

564

565

566

567

568

569

570

571

572

573

574

575

576

577

578

579

580

581

582

583

584

585

586

587

588

589

590

591

592

593

594

595

596

597

598

599

600

601

602

603

604

605

606

607

608

609

610

611

612

613

614

615

616

617

618

619

620

621

622

623

624

625

626

627

628

629

630

631

632

633

634

635

636

637

638

639

640

641

642

643

644

645

646

647

648

649

650

651

652

653

654

655

656

657

658

659

660

661

662

663

664

665

666

667

668

669

670

671

672

673

674

675

676

677

678

679

680

681

682

683

684

685

686

687

688

689

690

691

692

693

694

695

696

697

698

699

700

701

702

703

704

705

706

707

708

709

710

711

712

713

714

715

716

717

718

719

720

721

722

723

724

725

726

727

728

729

730

731

732

733

734

735

736

737

738

739

740

741

742

743

744

745

746

747

748

749

750

751

752

753

754

755

756

757

758

759

760

761

762

763

764

765

766

767

768

769

770

771

772

773

774

775

776

777

778

779

780

781

782

783

784

785

786

787

788

789

790

791

792

793

794

795

796

797

798

799

800

801

802

803

804

805

806

807

808

809

810

811

812

813

814

815

816

817

818

819

820

821

822

823

824

825

826

827

828

829

830

831

832

833

834

835

836

837

838

839

840

841

842

843

844

845

846

847

848

849

850

851

852

853

854

855

856

857

858

859

860

861

862

863

864

865

866

867

868

869

870

871

872

873

874

875

876

877

878

879

880

881

882

883

884

885

886

887

888

889

890

891

892

893

894

895

896

897

898

899

900

901

902

903

904

905

906

907

908

909

910

911

912

913

914

915

916

917

918

919

920

921

922

923

924

925

926

927

928

929

930

931

932

933

934

935

936

937

938

939

940

941

942

943

944

945

946

947

948

949

950

951

952

953

954

955

956

957

958

959

960

961

962

963

964

965

966

967

968

969

970

971

972

973

974

975

976

977

978

979

980

981

982

983

984

985

986

987

988

989

990

991

992

993

994

995

996

997

998

999

1000

1001

1002

1003

1004

1005

1006

1007

1008

1009

1010

1011

1012

1013

1014

1015

1016

1017

1018

1019

1020

1021

1022

1023

1024

1025

1026

1027

1028

1029

1030

1031

1032

1033

1034

1035

1036

1037

1038

1039

1040

1041

1042

1043

1044

1045

1046

1047

1048

1049

1050

1051

1052

1053

1054

1055

1056

1057

1058

1059

1060

1061

1062

1063

1064

1065

1066

1067

1068

1069

1070

1071

1072

1073

1074

1075

1076

1077

1078

1079

1080

1081

1082

1083

1084

1085

1086

1087

1088

1089

1090

1091

1092

1093

1094

1095

1096

1097

1098

1099

1100

1101

1102

1103

1104

1105

1106

1107

1108

1109

1110

1111

1112

1113

1114

1115

1116

1117

1118

1119

1120

1121

1122

1123

1124

1125

1126

1127

1128

1129

1130

1131

1132

1133

1134

1135

1136

1137

1138

1139

1140

1141

1142

1143

1144

1145

1146

1147

1148

1149

1150

1151

1152

1153

1154

1155

1156

1157

1158

1159

1160

1161

1162

1163

1164

1165

1166

1167

1168

1169

1170

1171

1172

1173

1174

1175

1176

1177

1178

1179

1180

1181

1182

1183

1184

1185

1186

1187

1188

1189

1190

1191

1192

1193

1194

1195

1196

1197

1198

1199

1200

1201

1202

1203

1204

1205

1206

1207

1208

1209

1210

1211

1212

1213

1214

1215

1216

1217

1218

1219

1220

1221

1222

1223

1224

1225

1226

1227

1228

1229

1230

1231

1232

1233

1234

1235

1236

1237

1238

1239

1240

1241

1242

1243

1244

1245

1246

1247

1248

1249

1250

1251

1252

1253

1254

1255

1256

1257

1258

1259

1260

1261

1262

1263

1264

1265

1266

1267

1268

1269

1270

1271

1272

1273

1274

1275

1276

1277

1278

1279

1280

1281

1282

1283

1284

1285

1286

1287

1288

1289

1290

1291

1292

1293

1294

1295

1296

1297

1298

1299

1300

1301

1302

1303

1304

1305

1306

1307

1308

1309

1310

1311

1312

1313

1314

1315

1316

1317

1318

1319

1320

1321

1322

1323

1324

1325

1326

1327

1328

1329

1330

1331

1332

1333

1334

1335

1336

1337

1338

1339

1340

1341

1342

1343

1344

1345

1346

1347

1348

1349

1350

1351

1352

1353

1354

1355

1356

1357

1358

1359

1360

1361

1362

1363

1364

1365

1366

1367

1368

1369

1370

1371

1372

1373

1374

1375

1376

1377

1378

1379

1380

1381

1382

1383

1384

1385

1386

1387

1388

1389

1390

1391

1392

1393

1394

1395

1396

1397

1398

1399

1400

1401

1402

1403

1404

1405

1406

1407

1408

1409

1410

1411

1412

1413

1414

1415

1416

1417

1418

1419

1420

1421

1422

1423

1424

1425

1426

1427

1428

1429

1430

1431

1432

1433

1434

1435

1436

1437

1438

1439

1440

1441

1442

1443

1444

1445

1446

1447

1448

1449

1450

1451

1452

1453

1454

1455

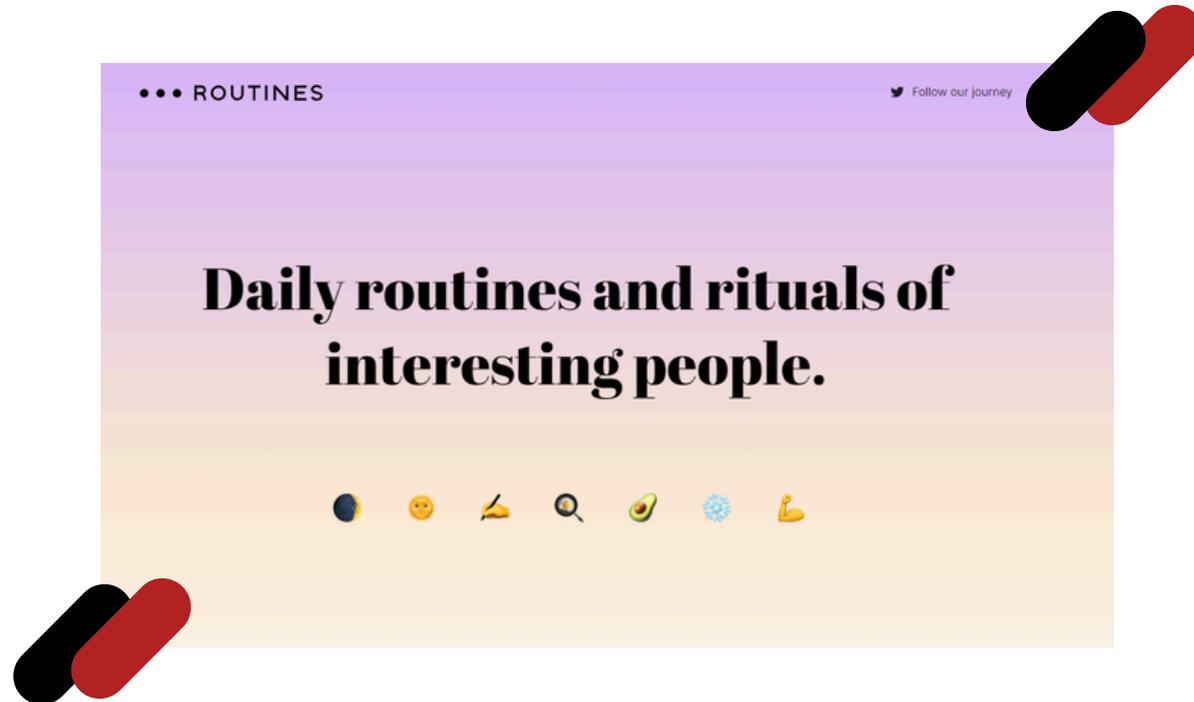
14

# ROUTINES.CLUB

## WEB DE AFILIACIÓN

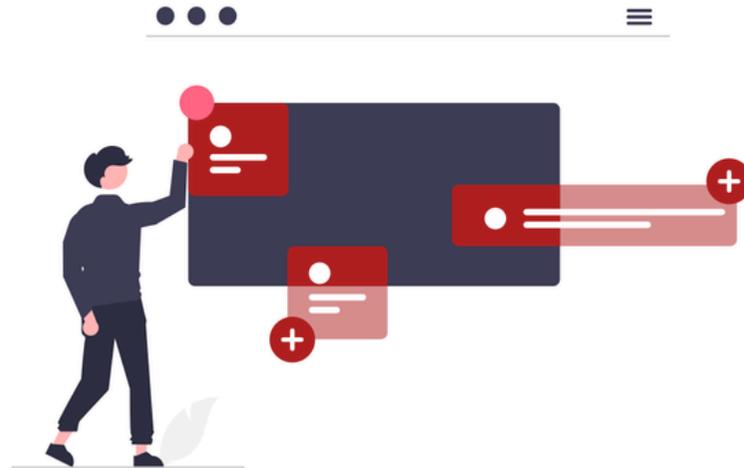
Routines es una web de afiliación que documenta las rutinas diarias de personas famosas. Y parece que le va bien porque ha generado 200.000\$ en sus 6 primeros meses de vida.

El principal canal de tráfico es el **SEO**, con el 77% del tráfico, gracias a que se ha posicionado muy bien para algunas **palabras clave muy populares**.



Pero su éxito se debe a su **enfoque**. En lugar de crear una web centrada en productos que mejoran el rendimiento, ha creado una web que muestra las rutinas de personas famosas. La monetiza con afiliación de los suplementos que toman estos famosos.

Así es como yo recomiendo crear una web de afiliación hoy en día. Céntrate en una **idea original** que te permita recomendar productos para que no parezca una web únicamente “de afiliación”.



¿Alguna vez has sufrido con las turbulencias durante un vuelo? Pues ya acabas de identificar una nueva necesidad.

Eso es lo que hizo [Turbulence Forecast](#), un servicio que te envía por email la previsión de turbulencias de tu vuelo.

Sus principales clientes son pasajeros con cierto miedo a volar que quieren saber si van a tener un viaje movido.



Hasta ahora, los emails los escribía personalmente el fundador del servicio. El precio mínimo de una previsión es de 40 dólares.

Actualmente también dispone de una **app freemium** de previsión de turbulencias y obtiene ingresos de **suscripciones y donaciones**. Se calcula que genera como mínimo 15.000 dólares mensuales.

**TURBULENCE FORECAST**

2 USA Total: 11  
LIGHT-MOD  
Severe (0)  
Moderate (7)  
Light (2)  
Smooth (2)

3 WORLD  
MODERATE  
Severe (0)  
Moderate (15)  
Light (9)  
Smooth (2)

Home World Map USA International More Forecast Via Email Login/Register Blog FAQ

### Request a Forecast

Date of Flight:  Flight Number:

[Find My Flight](#) [Don't know your flight number? Search by airports instead](#)

**Simple. Detailed. Accurate.**

- Worldwide support for any airline.
- Storms and Turbulence up to 42 hours in the future.
- Updated with your actual flight path prior to departure.
- Graphical route depiction and printable PDF summary - [View Sample](#)

Get a forecast delivered to your email in less than 5 minutes for less than \$5.

Sample Forecast Card 1: JFK WEATHER, LAX WEATHER, TURBULENCE INTENSITY, TURBULENCE RATING, TOTAL TURBULENCE TIME

A veces, para vender un curso online no necesitas ni siquiera ser un experto en la materia. Tan solo debes **encontrar una idea especializada** por la que la gente estaría dispuesta a pagar.

Es el caso del autor de la web [lecturaagil.com](http://lecturaagil.com), quien se ocupa del marketing mientras el curso que vende es obra de un especialista en lectura rápida.

Con este brillante concepto ha logrado posicionarse como una web de referencia y facturar miles de euros.

La moraleja es que **si tienes una idea pero no eres un experto, no la descartes:** busca a quien lo sea y asóciate.

LECTURA ÁGIL

CURSO DE LECTURA RÁPIDA

RECURSOS GRATUITOS

OPINIONES

Prensa y MEDIOS

BLOG

CONTACTO

**EBOOK GRATUITO**

**LOS 10 ERRORES DE LECTURA QUE TE IMPIDEN LEER Y COMPRENDER MÁS RÁPIDO**  
(¡y cómo corregirlos!)

DESCUBRE EN ESTA GUÍA:

- ✓ Los errores de lectura más comunes y cómo solucionarlos.
- ✓ Por qué tu comprensión mejora automáticamente si incrementas tu velocidad de lectura.
- ✓ Cómo leer y comprender más rápido para ser más productivo, aprender más y tener más tiempo libre.

DESCARGAR AHORA

Otra forma de monetizar tus conocimientos es vendiendo un curso online. Necesitarás un **blog** para establecerte como una autoridad en la materia, pero la gran ventaja frente los ebooks es que los usuarios aceptan **precios mucho más elevados**.

La web [www.produccionhiphop.com](http://www.produccionhiphop.com) es todo un ejemplo de éxito dentro de un micronicho.

En ella, su autor, un reconocido productor musical, ofrece un curso para personas que desean iniciarse en esta disciplina.

Su **autoridad y especialización** le ayudan a facturar decenas de miles de euros al año con este método.



Si eres un experto en un **tema muy especializado**, en lugar de monetizar con publicidad (donde suele ser necesario un elevado número de visitas) puedes escribir un ebook y venderlo online para maximizar tus ingresos.

Esta es la estrategia de [ayunointermitente.net](http://ayunointermitente.net), una web que consiste en una sola página donde se vende un ebook sobre esta forma de alimentación.

Gracias a su **buen posicionamiento orgánico y la calidad de su página de ventas**, con un pequeño número de visitas es capaz de generar cerca de 500 euros mensuales.



**AYUNO INTERMITENTE: DEJA DE HACER DIETA Y EMPIEZA A VIVIR**  
Cómo bajar de peso sin interferir en tu vida

Alcanza tu peso ideal y mejora tu salud...

- Sin dedicar más tiempo a ir al súper y a cocinar que a tus hobbies
- Sin hacer que la comida se convierta en un trabajo a tiempo completo, con calorías, fases y puntos
- Sin cargar con tappers y barras de proteínas
- Sin renunciar *para siempre* a tus alimentos favoritos
- Sin sentirte culpable cuando sales a cenar con tus amigos, vas a una fiesta de cumpleaños o te marchas de viaje

“ La mejor guía en español para iniciarte en el mundo del ayuno intermitente. Siguiendo sus recomendaciones lograrás no sólo perder peso, sino cambiar tu relación con la comida. Olvidate de regímenes estructurados y disfruta de la libertad que ofrece el ayuno intermitente. ”

Marcos V6. Entrenador personal y creador de Fitness Revolucionario

**¡CONSIGUE YA LA GUÍA!**

En los últimos años ha surgido un nuevo modelo de negocio, basado en la **necesidad del consumidor** de estar cada vez más informado.

Se trata de las **reseñas**. Ya sea de producto como en Amazon o de alojamientos en Airbnb.

De la unión de este sistema, la contratación por proyecto y el envejecimiento de la población nació [cuido.com](https://cuido.com): una web para contratar cuidadores a tiempo parcial basándose en las valoraciones de los usuarios.

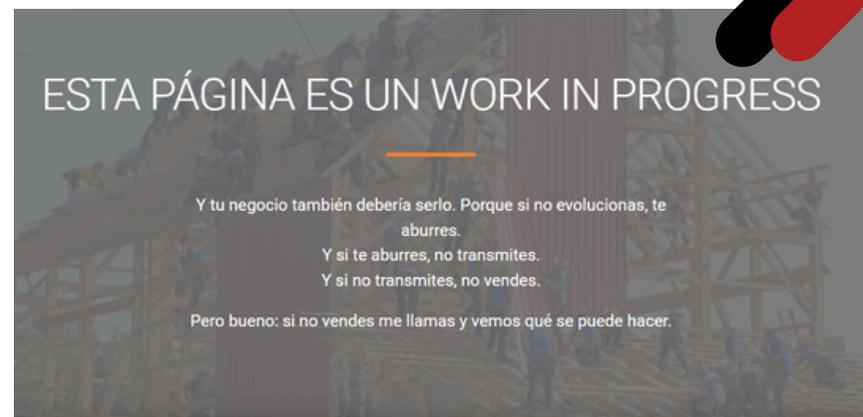
Encuentra un sector donde **la opinión de los usuarios aporte un valor**, y quizás tengas una idea de negocio.

The screenshot shows the CUIDEO.COM website interface. At the top left is the 'cuido' logo. To its right are two buttons: 'Ofertas de empleo' and a phone icon with the number '664 124 320'. The main content area features a circular profile picture of an elderly woman. To the right of the photo is the headline 'El cuidado de tu familia en las mejores manos' and a sub-headline: 'La solución preferida de más de 40.000 familias para contar con los cuidadores a domicilio mejor preparados.' Below the sub-headline is a yellow button that says 'Solicita información'. Underneath are three award icons with text: 'Mejor empresa de cuidados para personas mayores' (La Razón), 'Empresa más prometedora del año 2023' (El Referente), and '9 de cada 10 familias nos recomiendan' (Estudio clientes Cuido). At the bottom of the page, it reads 'El único servicio que se adapta a las necesidades de cada familia'.

En la era del marketing de contenidos cada vez hay mayor necesidad de contar con textos de calidad, por lo que el perfil del **redactor o copywriter** se ha convertido en uno de los más demandados.

Existen varias webs de redactores que ofrecen sus servicios, y [leancopywriter.com](http://leancopywriter.com) es un excelente ejemplo de cómo convertir esta disciplina en un negocio digital.

Con **textos cuidados** y una completa **cartera de servicios**, su autora ha podido convertir la redacción de textos en una forma de vida.



Aquí van cinco cositas que igual te interesan (o no)

#1  
SOY ELENA VISPO  
) SOY COPYWRITER